

SELVEVALUERING AF EKSPORTPARATHED

Eksportparathedselementer	Notér status på virksomhedens eksportparathed
Virksomhedens holdning til eksport	
Virksomhedens ressourcer	
Markedsanalyse og salgspotentiale på markedet/markederne, du ønsker at eksportere til	
Virksomhedens eksportrelaterede kompetencer	
Virksomhedens produkter/services – hvor meget skal de tilpasses hvert eksportmarked	
Kundepotentiale	
Prissætning på eksportmarkedet	

SELVEVALUERING AF EKSPORTPARATHED

Eksportparathedselementer	Notér status på virksomhedens eksportparathed
Distribution	
Virksomhedens markedsføringskompetencer	
Kontakt til eksportmarkederne	
Forhandling af kontrakter	
Sikkerhedskrav, mærkning, certificering og risici	
Selverkendelse - svagheder	
Hvem kan hjælpe os?	