

### Kickass Companies giver dig opskrifter til vækst

Vores undersøgelse med deltagelse af mere end 900 danske virksomheder har resulteret i et helt nyt koncept til at udvikle vækststrategier. Vores studier validerer en række afgørende vækstfaktorer og dokumenterer, hvordan "tingene hænger sammen" i vækstvirksomheder.

Et Kickass Company har gennemsnitlig vækst i bruttofortjeneste på 100% over 5 år og scorer samtidig højt på en række interne performance mål. Fundamentet for deres succes er måden de griber dagligdagen an på

1. **De vil det.** De har en stærk attraktiv vision som grundlag for virksomhedens vækst.
2. **De er der for kunden.** De har en stærk viden om kunderne og skaber værdi for dem.
3. **De er verdensmestre.** De har et specialiseringsfelt, som de fokuserer på, og som reducerer konkurrence på pris.
4. **De gør det sammen.** De har et stærkt fællesskab, en "vi-kultur", som sikrer engagement.
5. **De kan skifte gear.** De har en fleksibel og skalerbar forretningsmodel.
6. **De bruger mål, der motiverer.** De bruger måltal til videndeling og sikring af fremdrift.

Et Kickass Company har en unik, konkurrencedygtig forretningsmodel, som udvikles og eksekveres med udgangspunkt i et stærkt lederskab.

## Vil I (også) være et Kickass Company?

Få lavet en 360 graders Interessentanalyse

## Produktbeskrivelse

### Hvad:

Få foretaget en 360 graders analyse af din virksomhed i forhold til de 6 pointer, der karakteriserer et Kickass Company. Denne analyse samler dine vigtigste interessenters syn på jer som virksomhed og giver dermed inspiration til, hvor der skal tages fat for at få de mest signifikante forbedringer.

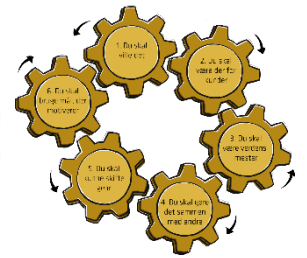
### Hvordan:

360 graders analysen er en online test, hvor interessenter udvalgt af dig, vurderer virksomheden i forhold til de 6 pointer, der karakteriserer et Kickass Company. Potentielle interessenter kan være: Ejer(e), bestyrelse, direktion, mellemledere, medarbejdere, kunder og samarbejdspartnere.



## The Kickass Company

Aarhus - Randers - Aalborg - Silkeborg - København  
nothingbeats@kickasscompanies.com  
www.kickasscompanies.com  
Tlf. 40 500 820



### Leverancen indeholder:

Rådgivning om evalueringstestens gennemførelse, herunder:

- Valg af interesser og respondenter
- Kommunikation til respondenter om, hvorfor I laver denne undersøgelse, samt hvordan de deltager
- Rapport i PDF-format:
  - En kort beskrivelse af de 6 pointer, der karakteriserer et Kickass Company, samt samlet score i forhold til maksimale score for hver pointe
  - En score pr. interessentgruppe i forhold til den maksimale score for hver pointe, samt en afvigelses-analyse i forhold til de øvrige interessentgrupper
  - Et oplæg til fokus- og indsatsområder til udvikling og vækst i forhold til både de 6 pointer og i forhold til de respektive interessenters vurdering
  - Et værktøj, som understøtter jeres refleksion over, hvad testens resultater betyder for virksomheden

### Udbytte:

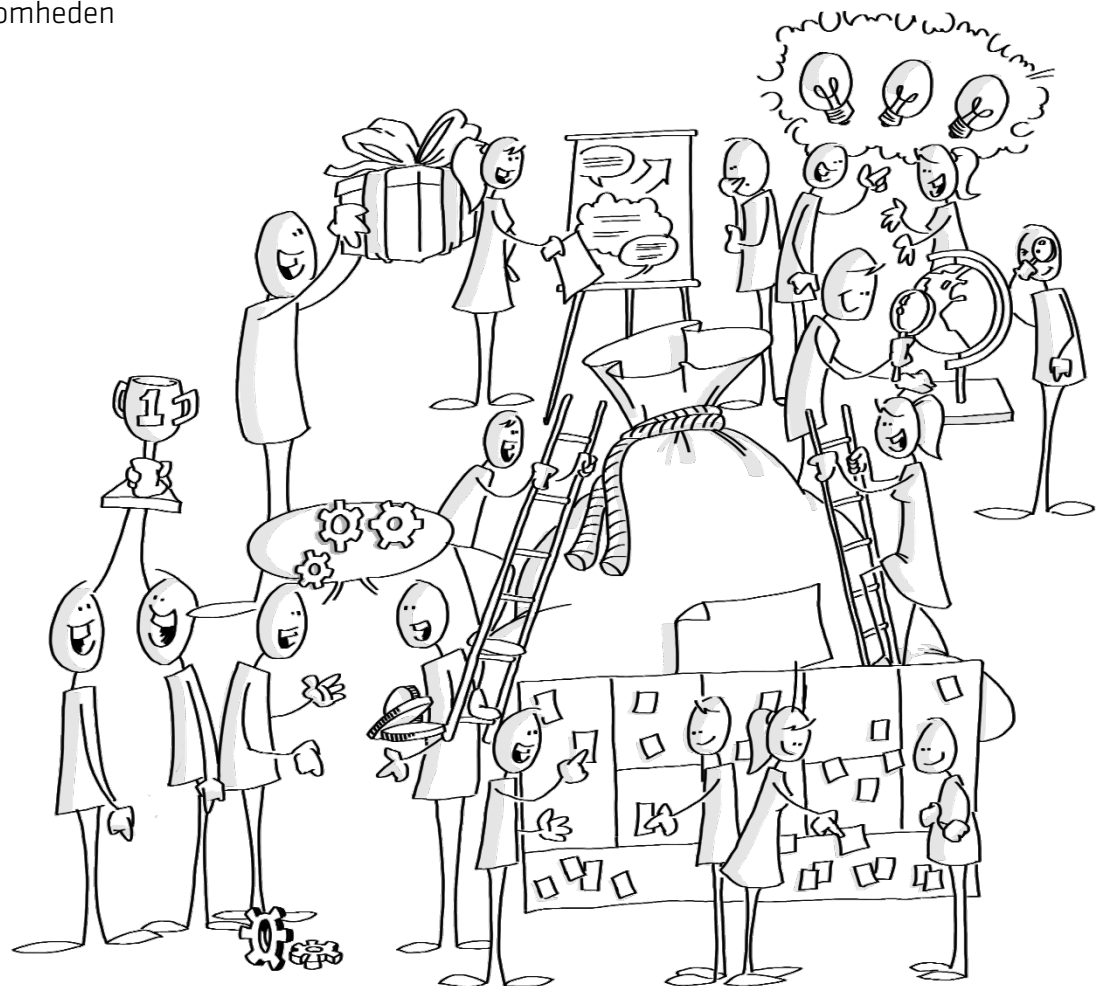
- Viden om karakteristika for Kickass Companies
- Indsigt i virksomhedens tilstand set fra samtlige interessenters perspektiv, og specifikt fra de enkelte grupper af interesser
- Viden og dermed grundlag for dialog om udviklingsmuligheder i virksomheden, herunder særlig fokus på de vigtigste interessentgrupper for jer (eksempelvis kunder, samarbejdspartnere eller medarbejdere)

### Pris:

Pris: kr. 6.000,- ved deltagelse af op til 25 respondenter. Ønsker du mere end 25 respondenter, så kontakt os for tilbud.

### Luksusvarianten:

Leverancen kan udvides med 2 timers gennemgang af rapport samt anbefalinger. Pris (rapport plus gennemgang): kr. 12.000,-



### The Kickass Company

Aarhus - Randers - Aalborg - Silkeborg - København  
nothingbeats@kickasscompanies.com  
www.kickasscompanies.com  
Tlf. 40 500 820