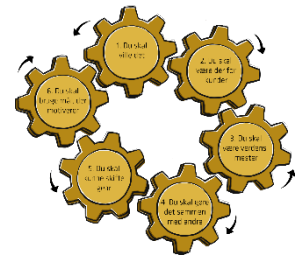


The Kickass Company

KICKASS UDVIKLINGSFORLØB



Kickass Companies giver dig opskrifter til vækst

Vores undersøgelse med deltagelse af mere end 900 danske virksomheder har resulteret i et helt nyt koncept til at udvikle vækststrategier. Vores studier validerer en række afgørende vækstfaktorer og dokumenterer, hvordan "tingene hænger sammen" i vækstvirksomheder.

Et Kickass Company har gennemsnitlig vækst i bruttofortjeneste på 100% over 5 år og scorer samtidig højt på en række interne performance mål. Fundamentet for deres succes er måden de griber dagligdagen an på

1. **De vil det.** De har en stærk attraktiv vision som grundlag for virksomhedens vækst.
2. **De er der for kunden.** De har en stærk viden om kunderne og skaber værdi for dem.
3. **De er verdensmestre.** De har et specialiseringsfelt, som de fokuserer på, og som reducerer konkurrence på pris.
4. **De gør det sammen.** De har et stærkt fællesskab, en "vi-kultur", som sikrer engagement.
5. **De kan skifte gear.** De har en fleksibel og skalerbar forretningsmodel.
6. **De bruger mål, der motiverer.** De bruger måltal til videndeling og sikring af fremdrift.

Et Kickass Company har en unik, konkurrencedygtig forretningsmodel, som udvikles og eksekveres med udgangspunkt i et stærkt lederskab.

Vil I (også) være et Kickass Company?

Afhold en Kickass Udviklingsforløb

Produktbeskrivelse

Hvad:

Dette produkt er et skræddersyet udviklingsforløb for din virksomhed med tilhørende eksekvering af indsatsområder, der gør at I kan realisere tilblivelsen af et Kickass Company med høj vækst.

Hvordan:

Først identificerer vi jeres udgangspunkt: Der foretages en vurdering af virksomheden i forhold til de 6 pointer, der karakteriserer et Kickass Company. Til dette formål inddrages virksomhedens interessenter i en kortlægning og efterfølgende dialog om hvordan de oplever jer. Jeres virksomhed benchmarkes i forhold til:

- De 6 pointer, der karakteriserer en Kickass virksomhed.
- De 903 virksomheder i Kickass Company undersøgelsen
- De 25 Kickass virksomheder

Dernæst skaber vi et arbejdsgrundlag:

Der afholdes en workshop for at skabe konsensus om status, vision, strategiske mål, samt tilhørende fokus- og indsatsområder

Endelig hjælper vi jer med at implementere jeres nye Kickass strategi:

Vi afholder en workshop-række sammen med jer, hvor der vil være ca. 3 uger mellem hvert nedslagspunkt

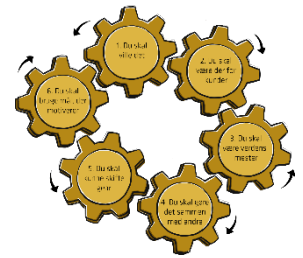
I kommer til at arbejde med implementeringen under vejledning og coaching "ad libitum" mellem workshops.

The Kickass Company

Aarhus - Randers - Aalborg - Silkeborg - København
nothingbeats@kickasscompanies.com
www.kickasscompanies.com
Tlf. 40 500 820

The Kickass Company

KICKASS UDVIKLINGSFORLØB



Leverancen indeholder:

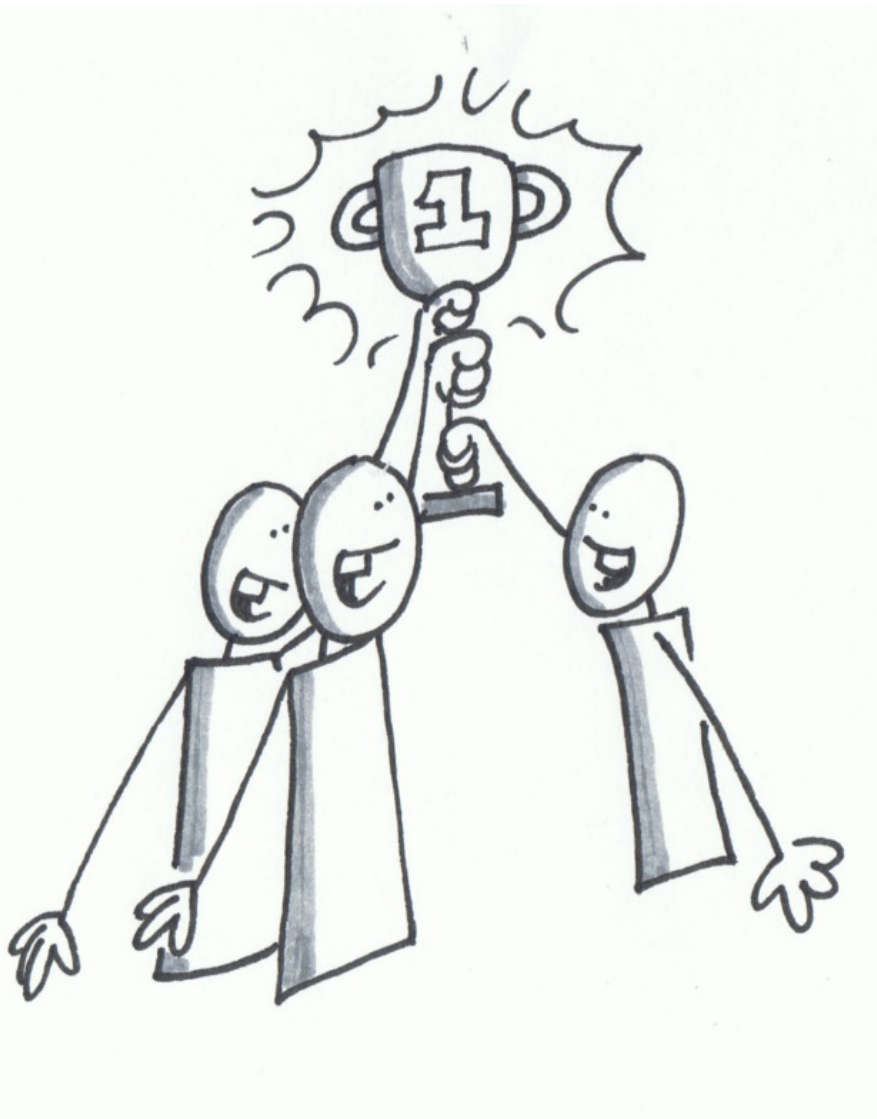
- Formøde, planlægning af udviklingsforløb og kommunikation til deltagere.
- Rapporter på evaluering fra interessenter; 360 graders analyse og benchmarking (se udvidet beskrivelser i produkterne 2 og 3)
- Afvikling af 7 workshops med inspirationsindlæg og facilitering af processen
- Projektledelse og dokumentation af udviklingsforløbet
- Supervision, sparring coaching via telefon eller Skype
- Strategidokument inklusive implementeringsplan.

Udbytte:

- I bliver en Kickass virksomhed:
- Sammen formulerer vi en unik forretningsmodel og giver jer evnen til at eksekvere den
- I bliver en fokuseret og inspireret organisation, der evner at performe på et højt niveau.
- De bedste muligheder for fremtidig vækst

Pris:

Venligst kontakt os på 40 500 820 eller på nothingbeats@kickasscompanies.com



The Kickass Company

Aarhus - Randers - Aalborg - Silkeborg - København
nothingbeats@kickasscompanies.com
www.kickasscompanies.com
Tlf. 40 500 820